

たくさんのメディアにも取り上げていただいております。

ヒラマサ養殖で築く 経営安定化と新たな挑戦

●水産経済新聞記事 2012年12月7日

The Daily 2012.12.7.ri

Sui-Kei

日本水産経済新聞

http://www.suiken.co.jp

小浜水産 ヒラマサ養殖で築く経営安定化と新たな挑戦



ヒラマサ「地産地消魚の王者」

生産も消費もその
多くが地元九州で

生産量6万尾・全国屈指

魅力は安定した
需要と高い魚価

独自の「オバマスタイル」で

理想的増肉と脂質向上

来シーソンに向け着々

カンパチ新ブランド立ち上げ

ブリ海外販売を積極展開

ヒラマサ関東で新需要の開拓



「カンパチをはじめとする魚類
養殖魚、自信をもってお勧めします。」



（左）小浜水産代表取締役 塚原 宏文氏
（右）小浜水産代表取締役 塚原 宏文氏

カンパチ、ブリとの“三本の矢”で逆境克服

1年で出荷量を4%アップに
“早出し”で実現する
巧みな販売戦略方法



12月に入り、九州地方の漁港ではヒラマサの出荷シーズンを迎え、ブリ、カツオがかつてない個体の供給で競りの熱気の中、運営する小浜水産の有効活用として期待されているのだ、「ものづくり」した。「鹿児島県・熊本県・宮崎県の大手漁業者「小浜水産」では、これまでマサニード、高級魚の販売化を実現。今回は、その車輪として新規開拓「穴水ネットを通じて、魚商便に貢献する運営経営のあり方を探る」。

（株式会社小浜水産 脇谷 伸也）

（撮影：中川和也）

（撮影：中川和也）

（撮影：中川和也）

（撮影：中川和也）

（撮影：中川和也）

小浜水産グループ

有限会社 小浜水産 有限会社 丸秀水産